



LA SOLUZIONE FINANZIARIA PER  
INCREMENTARE LE VENDITE DI  
TECNOLOGIE EFFICIENTI

CAMPAGNA PROMOSSA DA  
AZZEROCO<sub>2</sub> E LEGAMBIENTE

**Azzeroco<sub>2</sub>**  
il clima nelle nostre mani

  
**LEGAMBIENTE**

In collaborazione con BPM



**ESCO SUL TETTO** è una campagna promossa da AzzeroCO<sub>2</sub> e Legambiente con **l'obiettivo di fornire alle imprese di installazione opportunità per incrementare la vendita di tecnologie ad alta efficienza** (pompe di calore, caldaie a condensazione) **e impianti a fonte rinnovabile** (solare termico, fotovoltaico, caldaie a biomassa) **sia a clienti domestici sia a clienti del settore terziario e industriale.**

In particolare, lo scopo è quello di aumentare le vendite di queste tecnologie sfruttando agevolazioni e meccanismi di incentivazione (Conto Termico, Certificati Bianchi e Detrazioni fiscali) **fornendo ai clienti finali una nuova soluzione ESCo** che integri i benefici economici del sistema incentivante ad una professionale fornitura e installazione di tecnologie rinnovabili e ad alta efficienza

# COME FUNZIONA

AzzerCO<sub>2</sub> offre esclusivamente ai propri **business partner (imprese di installazione di impianti a fonte rinnovabile e tecnologie efficienti)** che aderiscono alla campagna **ESCO SUL TETTO**, **strumenti di facilitazione alla vendita** di tecnologie e impianti; nello specifico:

- 1. Sconti sui prezzi di vendita ai propri clienti, grazie alla retrocessione anticipata dell'incentivo:** Il partner potrà vendere ai propri clienti un impianto **ad un prezzo scontato del futuro valore dell'incentivo**. AzzerCO<sub>2</sub>, in qualità di società di Servizi Energetici-Esco, si fa carico di retrocedere al partner, entro 30-60 gg, il corrispettivo ricavabile dal meccanismo incentivante a cui può accedere l'impianto.
- 2. Pagamento rateizzato:** Il partner aderente alla campagna potrà offrire ai propri clienti vari meccanismi di finanziamento agevolato (credito a consumo, leasing, finanziamenti) per il pagamento a rate dell'impianto, sfruttando gli accordi che AzzerCO<sub>2</sub> ha stretto con società di credito.
- 3. Eventuali forniture al miglior prezzo disponibile:** AzzerCO<sub>2</sub> grazie alla sua rete di fornitori e grazie ad ordini cumulativi, potrà offrire al partner aderente forniture ai prezzi competitivi sul mercato; resta comunque facoltà del partner l'utilizzo di proprie forniture o quelle proposte da AzzerCO<sub>2</sub>
- 4. Comunicazione e utilizzo del marchio:** con l'adesione alla campagna il partner otterrà la licenza d'uso del marchio ESCO sul Tetto per la propria comunicazione commerciale.

# LE TECNOLOGIE INTERESSATE

## FOTOVOLTAICO

Gli impianti fotovoltaici usufruiscono del meccanismo di incentivazione dei **Certificati Bianchi\***, corrispondenti a circa il **15-25% del costo di investimento** (a seconda della taglia dell'impianto e della latitudine) che potrà essere scontato sul prezzo di vendita dell'impianto. Il costo residuo potrà essere rateizzato dal cliente.



## SOLARE TERMICO

Gli impianti solari termici usufruiscono di un meccanismo incentivante detto **Conto Termico\***, che riconosce circa il **30-50% del costo di investimento** (a seconda della taglia dell'impianto). Il partner potrà scontare tale importo - che gli verrà riconosciuto da AzzeroCO<sub>2</sub> - dal prezzo di vendita dell'impianto ed il cliente potrà rateizzare il costo residuo.



## POMPE DI CALORE E CALDAIE A CONDENSAZIONE

Le pompe di calore per la climatizzazione e le caldaie a condensazione (in sostituzione ad impianti esistenti) usufruiscono del **Conto Termico\***, ovvero di un incentivo pari al **10-25% del costo di investimento** (a seconda della taglia e della zona climatica). Tale importo potrà essere scontato dal partner al cliente ed AzzeroCO<sub>2</sub> lo riconoscerà al partner. Il cliente può rateizzare il costo residuo.



\* Il Conto Termico e i Certificati Bianchi sono alternativi alle detrazioni fiscali del 50% e 65% cui possono accedere rispettivamente gli impianti fotovoltaici e solari termici o a pompa di calore. Se il cliente finale opta per la detrazione fiscale, potrà ugualmente beneficiare della rateizzazione del costo



**La retrocessione degli  
incentivi**

# La retrocessione degli incentivi – Come funziona



*In casi di particolari esigenze (pagamenti ritardati, finanziamenti al cliente,...) AzzeroCo2 potrà assumere il ruolo di appaltatore per garantire il successo dell'operazione – il partner conseguentemente assumerà il ruolo di subappaltatore*

# ESEMPI – IMPIANTO FOTOVOLTAICO DA 19,75 KW A ROMA

- STEP 1** → il partner invia ad AzzeroCO<sub>2</sub> i dati di un impianto FV da 19,75 kW, al fine di venderlo ad un suo cliente mediante Esco Sul Tetto
- STEP 2** → AzzeroCO<sub>2</sub> quantifica l'incentivo ottenibile dall'impianto FV in 6.000 €; quindi il partner sconta dal prezzo di impianto l'incentivo ottenibile, rendendo la sua offerta verso il cliente molto più appetibile
- STEP 3** → Il partner realizza l'impianto e consegna la documentazione ad AzzeroCO<sub>2</sub> per la richiesta degli incentivi
- STEP 4** → Il partner incassa dal Cliente il costo dell'impianto al netto del valore degli incentivi futuri
- STEP 5** → Entro 30 gg dalla fine lavori, AzzeroCO<sub>2</sub> riconosce al partner gli incentivi di 6.000 €

# ESEMPI – IMPIANTO SOLARE TERMICO DA 16 MQ

- STEP 1** → Il partner invia ad AzzeroCO<sub>2</sub> i dati di un impianto da 16 mq, al fine di venderlo ad un suo cliente mediante Esco Sul Tetto
- STEP 2** → AzzeroCO<sub>2</sub> quantifica l'incentivo ottenibile dall'impianto in 3.350 €; quindi il partner sconta dal prezzo di impianto l'incentivo ottenibile, rendendo la sua offerta verso il cliente molto più appetibile
- STEP 3** → Il partner realizza l'impianto e consegna la documentazione ad AzzeroCO<sub>2</sub> per la richiesta dell'incentivo
- STEP 4** → il partner incassa il costo dell'impianto scontato dal cliente secondo lo stato di avanzamento lavori
- STEP 5** → Alla firma dell'atto di cessione del credito tra AzzeroCO<sub>2</sub> ed il cliente, AzzeroCO<sub>2</sub> riconosce al partner il valore dell'incentivo pari a 3.350 €.



# ESEMPI – POMPA DI CALORE DA 46 kW-t A TORINO

- STEP 1** → il partner invia ad AzzeroCO<sub>2</sub> i dati di un impianto a pompa di calore da 46 kW-t, al fine di venderlo ad un suo cliente mediante Esco Sul Tetto
- STEP 2** → AzzeroCO<sub>2</sub> quantifica l'incentivo ottenibile dall'impianto in 9.350 €; quindi il partner sconta dal prezzo di impianto l'incentivo ottenibile, rendendo la sua offerta verso il cliente molto più appetibile
- STEP 3** → Il partner realizza l'impianto e consegna la documentazione ad AzzeroCO<sub>2</sub> per la richiesta degli incentivi
- STEP 4** → il partner incassa dal Cliente il costo dell'impianto al netto del valore futuro degli incentivi
- STEP 5** → Entro 30-60 gg (alla firma dell'atto di cessione del credito) AzzeroCO<sub>2</sub> riconosce al partner l'incentivo futuro dell'impianto pari a 9.650 €



**Servizi complementari:  
finanziamento per i clienti**

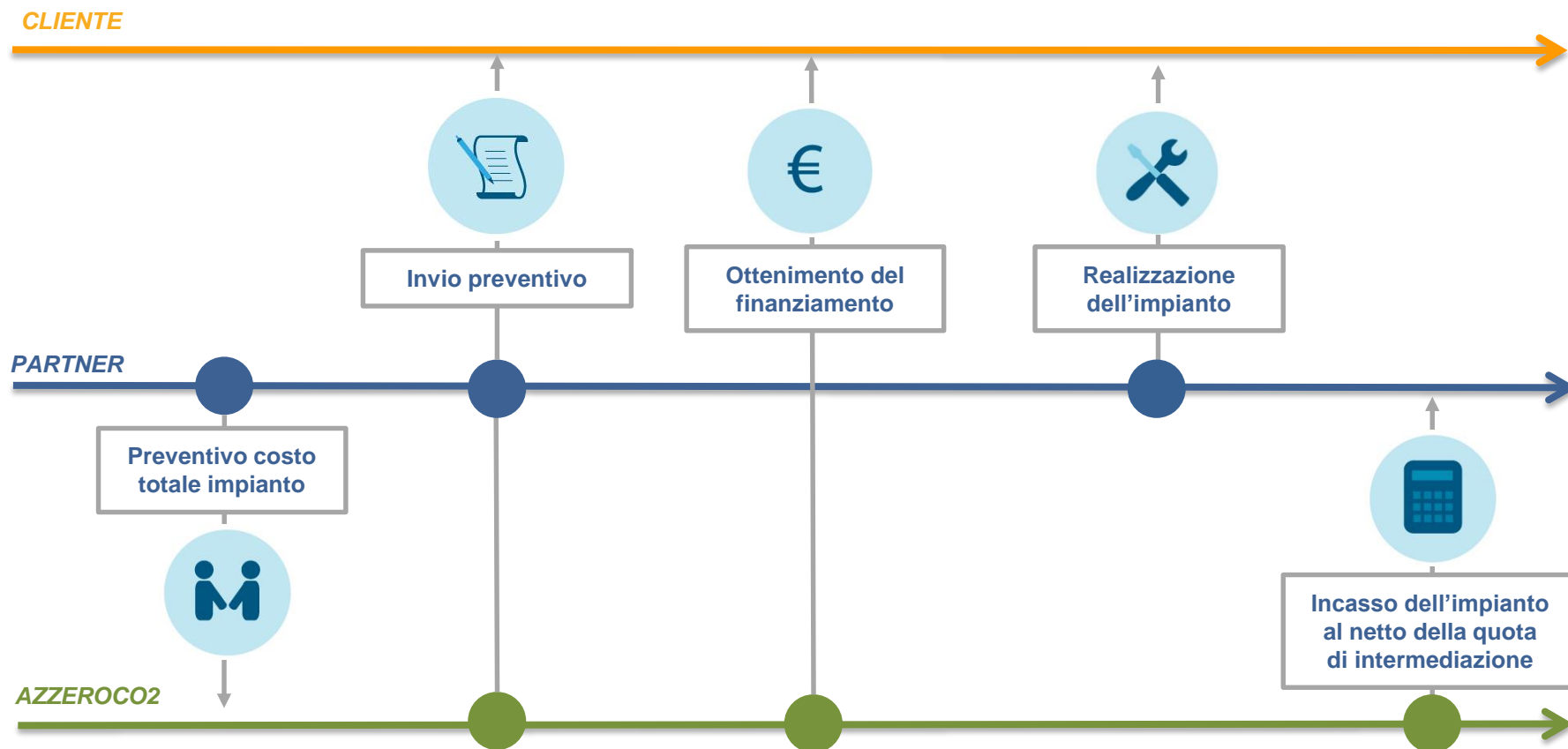
## FINANZIAMENTI PER PERSONE FISICHE FINO A 30.000 € - CREDITO A CONSUMO

- Il partner potrà usufruire della convenzione tra AzzeroCO<sub>2</sub> ed il proprio istituto di credito.
- Il cliente del partner pertanto potrà accedere al capitale a tassi molto agevolati per importi fino a 30.000 € Iva inclusa e durate da 6 a 60 mesi.
- Sarà sufficiente il **contratto a 3 soggetti** (partner, AzzeroCO<sub>2</sub>, cliente) ed un documento contabile del cliente (CUD, MUPF) per ottenere il finanziamento per il cliente in 24 ore.

## FINANZIAMENTI PER PERSONE GIURIDICHE FINO A 500.000 € - LEASING

- Il partner potrà usufruire degli accordi tra AzzeroCO<sub>2</sub> ed le società di leasing.
- Il cliente del partner pertanto potrà accedere al leasing finanziario/operativo per importi fino a 500.000 € iva esclusa.
- Il partner invierà ad AzzeroCO<sub>2</sub> i dati contabili del cliente (ultimi 2 bilanci) e sarà cura di AzzeroCO<sub>2</sub> verificare con le società di finanziamento a cui si appoggia, la bancabilità del cliente.

# Il finanziamento per il cliente – Come funziona





**Gli accordi contrattuali**

# COSA PREVEDE L'ACCORDO CON AZZEROCO2

AzzeroCO<sub>2</sub> affiancherà il partner nella sua attività commerciale; il ruolo di AzzeroCO<sub>2</sub> e del partner cambiano a seconda dei casi di seguito descritti:

## PROCEDURA ORDINARIA

1) Il Partner coinvolge AzzeroCO<sub>2</sub> solo per l'anticipazione dell'incentivo



Il **partner** avrà il ruolo di **appaltatore** nei confronti del cliente finale.  
AzzeroCO<sub>2</sub> comparirà nel preventivo che il partner invia al cliente solo come soggetto **intermediario** dell'incentivo, per permettere lo sconto

## CASI PARTICOLARI

2) Il Partner coinvolge AzzeroCO<sub>2</sub> per usufruire di strumenti di finanziamento per il cliente



AzzeroCO<sub>2</sub> comparirà nel preventivo del partner come soggetto **appaltatore** dell'impianto.  
Il **Partner** comparirà invece come **sub-appaltore** dell'Impianto

3) Il Partner coinvolge AzzeroCO<sub>2</sub> per particolari situazioni di pagamento, servizi Esco



AzzeroCO<sub>2</sub> comparirà nel preventivo del partner come soggetto **appaltatore** dell'impianto.  
Il **Partner** comparirà invece come **sub-appaltore** dell'Impianto



**Vantaggi**

# Ricapitolando....

## Vantaggi per il cliente finale

- Acquisto al miglior prezzo sul mercato
- Pagamento rateizzato inferiore al risparmio mensile ottenibile (Flusso di cassa Positivo)
- Possibilità di sconto mediante l'anticipazione del futuro incentivo

## Vantaggi per il partner aderente alla campagna

- Aumento delle vendite – nuovi strumenti di vendita
- Aumento dei margini di guadagno grazie alla retrocessione degli incentivi (se non «girati» per intero al cliente)
- Partenariato dell'iniziativa con AzzeroCO<sub>2</sub> e Marketing condiviso
- Possibilità di nuove opportunità sul territorio
- Attività commerciale condivisa con AzzeroCO<sub>2</sub>
- Possibilità di subappalto in riferimento a commesse di AzzeroCO<sub>2</sub>
- Forniture competitive



## CONTATTI

[escosultetto@azzeroco2.it](mailto:escosultetto@azzeroco2.it)

Via Genova 23

00184 Roma

tel +39 06 489 009 48

fax +39 06 489 870 86

[www.azzeroco2.it](http://www.azzeroco2.it)



**Azzeroco<sub>2</sub>**  
il clima nelle nostre mani



**LEGAMBIENTE**